

ТОП 10 ЛУЧШИХ ЭКСПЕРТОВ

по версии сообщества BIZtus



Виталий БАЛАШОВ

Генеральный директор консалтинговой группы
«Безопасность Бизнеса Бэкдор» г. Санкт-Петербурга.
Награжден медалями:

«25 лет частной охранной и сыскной деятельности в России»,
«100 лет советской милиции», «АВ ОВД и УП МВД РФ 50 лет МВД СССР».

Телефон: +7 (921) 907-49-05, www.backdoor.spb.ru

Девиз: **Не знаешь что делать – делай шаг вперед.**

– Почему выбрали эту сферу деятельности?

– Первое и самое важное, мне было интересно, второе – это у меня получалось лучше всего. Очень давно хотел пойти работать в уголовный розыск, но не удавалось по ряду причин. Сначала работал в службе безопасности одной известной структуры, набрался там знаний, а уже позже познакомился с ветеранами уголовного розыска, которые начали передавать мне свой опыт. Профессия затянула. Как говорят в нашем кругу: «У нас не профессия, а образ жизни».

– Чем она привлекательна?

– Какой бы рутинной не казалась работа – она мне нравится. Есть доля здорового авантюризма и место холодному расчету. Встречи с новыми людьми. Ну а самое главное, пожалуй, это взгляд на окружающий мир и события, совершенно отличный от взгляда тех, кто не связан с нашей работой. Она затягивает.

– Какие услуги Вы оказываете, и какие проблемы помогаете решать людям?

– Весь спектр услуг вы можете посмотреть на сайте, а я же расскажу вам о наиболее популярных и интересных услугах. На мой взгляд, одно из самых интересных и перспективных направлений в нашей компании – коммерческая разведка и контрразведка. Сейчас мы запустили новую услугу, это составление психологического портрета оппонента. Используем разнообразные закрытые методики, позволяющие всесторонне изучить личность, особенности человека. Перед принятием важного решения всегда интересно знать, кто там на той стороне, чем дышит человек, какие его сильные или слабые стороны. А собранный массив разведанных, в совокупности с психологическим портретом визави, который делает специалист нашей компании, дает огромное преимущество при принятии серьезного решения.

Еще Сунь Цзы говорил в своем трактате «Искусство войны»:

«Если знаешь противника и знаешь себя, сражайся хоть сто раз, опасности не будет; если знаешь себя, а его не знаешь, один раз победишь, другой раз потерпишь поражение; если не знаешь ни себя, ни его, каждый раз, когда будешь сражаться, будешь терпеть поражение».

Также мы занимаемся адвокатским сопровождением. В подобных случаях инициатором является адвокат, которому необходимо оперативное сопровождение.

– Кто являются Вашими клиентами, кому Вы можете быть полезны?

– Преимущественно бизнесмены и предприниматели, у которых возникают проблемы в ходе ведения их деятельности и они не в состоянии решить их самостоятельно. Случается, что офи-

циальные органы, на которых возложена задача расследования и проверки поступающей информации, не всегда способны решать подобные проблемы или решают их не лучшим образом. А некоторые вопросы вообще не входят в круг их интересов. В таких случаях приходится корректировать действия клиента, параллельно проводя работу самостоятельно. Также нашими клиентами являются ряд известных компаний, политики.

– Расскажите о своем самом ярком достижении в профессиональной деятельности?

– Как-то раз один мой клиент привлек меня к розыску похищенных денежных средств его погибшего сына. В процессе расследования я вышел на убийцу парня, который находился в розыске. Мы передали информацию в МВД, злодей был арестован и впоследствии осужден. В моем деле никогда не знаешь, чем может обернуться даже самое обычное дело. Всегда нужно быть готовым к любым поворотам. Иначе никак.

– Какие еще хотелось бы покорить вершины?

– На любой вершине можно поставить ступеньку и забраться еще выше. Совершенству нет предела.

– В чем Ваша уникальность, как специалиста?

– В том, что мне повезло собрать отличную, я бы сказал уникальную команду, из высококлассных специалистов. Благодаря этому мы можем предлагать на рынке действительно эксклюзивные услуги, помогая нашим клиентам решать очень серьезные и сложные задачи. Мне нет необходимости опускаться до уровня «зарабатывания денег любым путем», для меня деньги не цель, а инструмент для решения поставленных задач. С таким подходом я развязал себе руки, и могу выбирать, с каким клиентом работать, а с каким нет.

– Поделитесь секретом Вашего успеха.

– Секрета нет, нужно честно и достойно делать свое дело.

– Охарактеризуйте себя с помощью двух слов?

– На меня можно положиться.

– Ваше главное предназначение?

– Мир сложен и жесток, поэтому свое главное предназначение вижу в том, чтобы моя семья, близкие, партнеры поменьше замечали трудности. А я об этом позабочусь.

– Сформулируете девиз Вашего бизнеса/дела, которым Вы занимаетесь?

– Одержат сто побед в ста битвах – это не вершина воинского искусства. Повергнуть врага без сражения – вот вершина.